



Wie kann ich Sie mit Vertrieb auf Zeit unterstützen?

Ich arbeite für Sie an vorderster Front.

Von meinem Büro in Düsseldorf aus werde ich telefonisch oder persönlich bei Ihren potentiellen Kunden vorstellig, selbstverständlich im Namen Ihrer Firma. Erstansprache, Fragenkatalog, Verkaufsstory werden eng mit Ihnen besprochen, versprochen!



Neukundenakquise



Rückgewinnung von Kunden



Bestandskundenbetreuung und -ausbau



Analyse der Kundenzufriedenheit



Außendienst und -Massetätigkeit

Was spricht dafür, mich für Ihr Unternehmen auf Zeit einzusetzen?

- über 20 Jahre Vertriebserfahrung in mittelständischen Unternehmen und Konzernen
- Schwerpunkt Neukundenakquise und Bestandskundenausbau
- Vertriebstätigkeiten im Innen- und Außendienst
- Diverse Weiterbildungen im Bereich Direktmarketing, Kundenmanagement und der TQS Methode
- hohe Qualität in der Kundenansprache
- Sehr gute Kenntnisse in der Verkaufsstufenplanung
- nachhaltiges und vorausschauendes Arbeiten
- potenzielle Kunden für Ihre Produkte und Dienstleistung begeistern
- externe Vertriebsleistungen nach Bedarf und so flexibel, wie Sie es wünschen
- Honorierung nach fest definierten Zeiträumen mit überschaubaren Kosten für Sie



Sie bestimmen Zeit und Kostenaufwand, und ich kümmere mich um Ihre zukünftigen Kunden. Ich freue mich, von Ihnen zu hören!

Ihre

Caroline Friedt

Vertrieb mit Friedt

MÖRSENBROICHER WEG 191

D-40470 DÜSSELDORF

T: 0211-9367 9790

M: 0173-5382 494

E-MAIL: KONTAKT@VERTRIEBMITFRIEDT.DE

WWW.VERTRIEBMITFRIEDT.DE