










Wie kann ich Sie mit Training auf Zeit unterstützen?

-  Begleitung Ihrer Mitarbeiter (In- und Außendienst) bei ihren Vertriebsaktivitäten
-  Training im Bereich der Telefonakquise (Workshop, Face to Face)
-  Praxisnahe Übungen und Hilfestellung z. B. bei Preisverhandlungen, Neukundengewinnung,
-  Einwändbehandlung und Kundenrückgewinnung
-  Regelmäßige fachliche Vertriebsimpulse, nach Ihren Bedürfnissen abgestimmt
-  Entwicklung von Verkaufsstrategien bis hin zum erfolgreichen Telefonmarketing
-  Effektives Zeitmanagement für erfolgreiche Vertriebsaktivitäten

Was spricht dafür, mich für Ihr Unternehmen auf Zeit einzusetzen?

- über 20 Jahre Vertriebserfahrung in mittelständischen Unternehmen und größeren Konzernen
- Schwerpunkt Neukundenakquise und Bestandskundenausbau
- Diverse Weiterbildungen im Bereich Direktmarketing, Kundenmanagement und der TQS Methode
- hohe Qualität in der Kundenansprache
- Erfahrung in unterschiedlichen Branchen im B2B Bereich
- Sehr gute Kenntnisse in der Verkaufsstufenplanung
- Stark in der Kommunikation um Mitarbeiter zu begeistern und zu motivieren
- Von Mensch zu Mensch fürs Unternehmen
- Den Blick fürs Wesentliche
- Hintergrundwissen aus erster Hand, direkt von der Verkaufsfrent
- Leidenschaft fürs Vertriebsgeschäft



Sie bestimmen Zeit und Kostenaufwand, und ich kümmere mich mit Ihren Mitarbeitern um Ihre zukünftigen Kunden. Ich freue mich, von Ihnen zu hören!
Ihre

Caroline Friedt

Vertrieb mit Friedt

MÖRSENBROICHER WEG 191
D-40470 DÜSSELDORF
T: 0211-9367 9790
M: 0173-5382 494

E-MAIL: KONTAKT@VERTRIEBMITFRIEDT.DE
WWW.VERTRIEBMITFRIEDT.DE